



NỘI DUNG 03

CAM KẾT MINH BẠCH TRONG ĐẤU THẦU VÀ MUA SẴM

MỤC TIÊU Tập đoàn thực hiện lựa chọn trên cơ sở cạnh tranh, năng lực, giá trị kinh tế, chất lượng, tiến độ, điều kiện thương mại và các tiêu chí được công bố. Nhà cung cấp/Nhà thầu phải cung cấp thông tin trung thực và có thể kiểm chứng.

QUY ĐỊNH ÁP DỤNG

1. Hồ sơ chào giá/dự thầu phải phản ánh đúng năng lực, nguồn lực, kinh nghiệm, xuất xứ hàng hóa, giải pháp kỹ thuật, giá và các điều kiện thương mại mà Nhà cung cấp/Nhà thầu thực sự cam kết.
2. Không được tự ý thay đổi các nội dung quan trọng sau thời điểm đóng thầu/chào giá, trừ trường hợp được Tập đoàn cho phép theo quy định áp dụng.
3. Không được cố ý cung cấp giá hoặc điều kiện thương mại nhằm tạo mặt bằng giả, gây nhiễu quá trình đánh giá hoặc làm ảnh hưởng đến cạnh tranh.
4. Khi được yêu cầu, Nhà cung cấp/Nhà thầu phải giải trình hợp lý về các thông tin, cấu phần giá, nguồn gốc hàng hóa hoặc năng lực thực hiện.
5. Tập đoàn có quyền xác minh độc lập thông tin do Nhà cung cấp/Nhà thầu cung cấp và có thể yêu cầu làm rõ hoặc loại khỏi quá trình đánh giá nếu phát hiện thông tin không trung thực, không đáp ứng yêu cầu hoặc không thể kiểm chứng.

ĐIỂM CẦN NHỚ

Thông tin chào giá/dự thầu phải trung thực, chính xác, có thể kiểm chứng và phù hợp cam kết.

Áp dụng đồng thời với hồ sơ mời thầu/yêu cầu báo giá, hợp đồng và các quy định pháp luật có liên quan.